



Prof. Dipl. Theol. Univ. Peter Schmieder
Director, Founder and Scientific Director



Prof. Dr. Tobias Strobl
Methodology of Scale



Prof. Dr. Veronika Fetzer
Economy of Scale



Prof. Matthias Notz
Ecosystem of Scale



Alexander Dorn Dipl. Betriebswirt (FH)
Venture Development

www.th-deg.de/bitiz

KONTAKT

BITZ Oberschneiding
Bayerisches Innovations Transformations Zentrum
Straubinger Str. 19
94363 Oberschneiding
Germany

☎ +49 (0)991 3615-8700
✉ bitiz@th-deg.de
🌐 www.th-deg.de/bitiz



Koordination:
Monika Lerner-Vogl
✉ monika.lerner-vogl@th-deg.de

Silicon Valley Program:
Alexander Dorn
✉ alexander.dorn@th-deg.de



Technische Hochschule Deggendorf
Dieter-Görlitz-Platz 1
94469 Deggendorf
Tel.: 0991 3615-0
info@th-deg.de
www.th-deg.de



f /HochschuleDeggendorf
@ /th_deggendorf
t /TH_Deggendorf
v /THDeggendorf



#1 in EUROPE
Entrepreneurial Leader of the Years 2022

#2 in the WORLD
Entrepreneurial Spirit 2022

Stand: 04.2023, © THD Marketing



BITZ OBERSCHNEIDING

BAYERISCHES INNOVATIONS TRANSFORMATIONS ZENTRUM

*From start-up to scale up:
Develop your invention into a scalable business!*



SILICON VALLEY PROGRAM

From start-up to scale up:

Develop your invention into a scalable business!

Das 9-monatige Silicon Valley Program begleitet Ventureteams bei der Transformation ihres Minimum Viable Products (MVP) in ein erfolgreiches Unternehmen. Nach Durchlaufen des Programms erreichen die Teams Invest- und/oder Marktreife. Das Programm richtet sich an Teams, die

- über ein MVP und erste Kunden verfügen,
- gemeinsam mit hochkarätigen Mentor:innen und Expert:innen ein skalierbares Geschäftsmodell aufbauen möchten,
- Unterstützung bei der globalen Marktdurchdringung suchen,
- auf nationale und internationale Topbranchenkontakte (v.a. Silicon Valley) und Netzwerke zugreifen möchten und die
- den Mix aus der individuellen und intensiven Betreuung durch Mentor:innen, Fachworkshops und dem Austausch mit anderen Teams schätzen.

Strukturierter Prozess

Alle Ventureteams durchlaufen einen von internationalen Investoren entwickelten, mentorierten Prozess, der aus Workshops, Seminaren und Pitchsessions (u.a. Pitch im Silicon Valley) besteht. Dabei erarbeiten die Teams unter der Begleitung von Mentor:innen u.a. ihr Geschäftsmodell, ihre Go-to-Market Strategy sowie den Investoren-pitch.

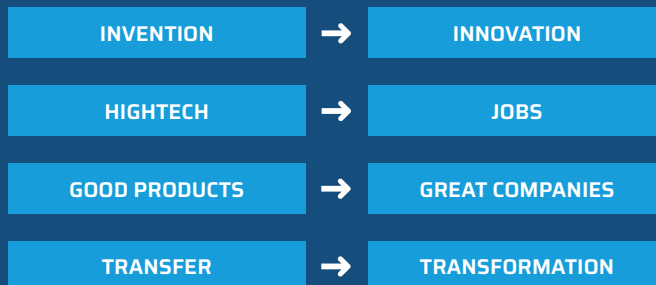
Mentor:innen und Netzwerk

Alle Mentor:innen des SVPs verfügen über eine langjährige Erfahrung bei der Transformation von MVPs in erfolgreiche Unternehmen. Neben der individuellen und intensiven Betreuung stellen die Mentor:innen den Teams ihr hochkarätiges Netzwerk aus internationalen und nationalen Expert:innen, Topbranchenkontakten und Investor:innen zur Verfügung.

Markt- / Investitionsreife

Das Silicon Valley Program arbeitet nach dem US-amerikanischen Gründungsverständnis und stellt nicht die Produktentwicklung sondern den Kunden und das Kundenfeedback in den Vordergrund. Durch die daraus resultierende Geschwindigkeit erlangen die Ventureteams bereits nach neun Monaten Markt- und/oder Investitionsreife.

SILICON VALLEY EXPERIENCE



*Bridging the Best of Both Worlds
German Invention an Silicon Valley Mindset*



MENTORS & ADVISORS



Justin Lokitz

- Design a Better Business Stanford D-School/ Berkeley Skydeck Advisor
- Partner & strategy designer BMI San Francisco
- Chief Executive Officer - Plantfully Systems



Geoff Baum

- VP of Marketing at Acceldata
- CMO/VP Marketing Stanford University
- Mentor German Accelerator Silicon Valley



Dr. Markus Ortmann

- CEO & Founder mantra GmbH
- CEO & Founder Hunter&Co.
- Founder 7adventures



Prof. Dr. Tobias Strobl

- General Partner ARIAX Ventures LLP
- Former Strategy Designer Business Models Inc., San Francisco
- Mentor German Accelerator & German Entrepreneurship

ECOSYSTEM

